

В МИРЕ:

1. В ближайшие несколько лет около €4,5 млрд. может быть инвестировано в **Silicon Saxony**, регион с центром в Дрездене. Об этом говорилось на закончившейся в Мюнхене выставке **SEMICON**, где планами развития региона делились такие гранды отрасли, как **BOSCH**, **GLOBALFOUNDRIES**, **INFINEON** и другие. **BOSCH**, в частности, хочет запустить фабрику по производству MEMS-датчиков в корпусах обанкроченной несколько лет назад компании **QIMONDA**.
2. Впервые за несколько десятилетий в рейтинге производителей микросхем может смениться лидер. По итогам 2017 года аналитическая компания **IC INSIGHTS** ожидает, что **SAMSUNG** может обойти **INTEL** на \$4,6 млрд. И все благодаря беспрецедентному росту цен на память. По той же причине компании **SK HYNIX** и **MICRON** поднимутся на 3-е и 4-е места, соответственно. Еще одним изменением в Top-10 может стать появление компании **NVIDIA** вместо **MEDIA TEK**.
3. По мнению Билла Амелио (*Bill Amelio*), CEO компании **AVNET**, в ближайшие пять лет рынок устройств беспроводной зарядки (*wireless charging*) может достигнуть объема в \$22,3 млрд. И в большой мере за счет расширения сфер применения и широкого использования стандарта **Qi**.
4. Английский каталожный дистрибьютор, компания **ELECTROCOMPONENTS** (известная в России как **RS COMPONENTS**) отпраздновала преодоление планки в £1 млрд. своих годовых *on-line* продаж (это 60% общего оборота). Компания была создана в 1937 году и, в последние годы, активно развивает Интернет-торговлю - сейчас в ее распоряжении 60 сайтов, регистрирующих до 10 млн. заходов в месяц (свой первый *web*-сайт компания "запустила" в 1998 году). Компания имеет представительства в 32-х странах, и поддерживает склад из 500 тыс. наименований ЭК, промавтоматики, измерительного и технологического оборудования от 2,5 тыс. вендоров. У компании более 1 млн. клиентов, которым ежедневно отправляется до 50 тыс. посылок.
5. За неназванную сумму компания **DIALOG SEMICONDUCTOR** приобрела у австрийской компании **AMS** ее бизнес светодиодной подсветки, включая технологическое *know-how* и продуктовый портфель LED-драйверов. У **DIALOG**'а есть запатентованная технология *AnyMode*TM управления подсветкой и добавление собственных LED-драйверов добавит универсальности.
6. Совет директоров компании **QUALCOMM** словами "Мы не заинтересованы" отреагировал на недельной давности предложении "продаться" компании **BROADCOM** за \$130 млрд.
7. Компания **MELEXIS** существенно расширяет свои производственные мощности в бельгийском Ипре (*Ypres*), существующие с 1988 года. К построенному в 2013 году за €10 млн. корпусу площадью 7 тыс. м² будет добавлено еще 1,3 тыс. м² при затратах в €1 млн. Штат предприятия будет увеличен с 250 до 300 человек.
8. Как правило M&A-активность в электронной отрасли измеряется цифрами со множеством нулей и затрагивает сотни или даже тысячи человек. Однако, встречаются и исключения. Так известный швейцарский производитель ВЧ-соединителей, компания **HUBER+SUHNER** приобрела другую швейцарскую компанию **INWAVE ELEKTRONIK**, специалиста в передаче ВЧ/СВЧ-сигналов по оптоволокну. Сумма сделки не раскрывается, но штат приобретенной компании состоит всего из ЧЕТЫРЕХ (!) человек.
9. Компания **MITSUBISHI ELECTRIC** решила сконцентрировать продажи своих силовых модулей на американском рынке в собственных руках, и выкупила этот бизнес у компании **POWEREX** с целью передачи своей дочерней компании **MITSUBISHI ELECTRIC US**. Собственно

говоря, **POWEREX** был образован в 1986 году как СП между **GENERAL ELECTRIC** и **WESTINGHOUSE ELECTRIC** для продвижения на американский рынок своих полупроводниковых силовых модулей. В 1994 году **MITSUBISHI** получила контроль над **WESTINGHOUSE**, и использовала **POWEREX** как локального дистрибьютора. Теперь решено изменить эту схему.

10. Известный американский дистрибьютор со штаб-квартирой в С.Петербурге (шт. Флорида), **AMERICA II** приобретен за неназванную сумму чикагским инвестфондом **Wynnchurch Capital**. **AMERICA II** была основана Майклом Галински (*Michael Galinski*) в 1989 году и за эти годы добралась до 13-го места в [рейтинге американских дистрибьюторов](#). Локальные продажи компании в 2016 году достигли \$120 млн. и были обеспечены 300 сотрудниками в США. Еще \$30 млн. оборота составили продажи вне США через 7 региональных офисов. Компания поддерживает склад на 100k+ позиций, примерной стоимостью \$1 млрд. Можно ожидать, что **AMERICA II** получит финансовую подпитку, и ускорит свое развитие. Увы, но такой сценарий для лидеров российской дистрибуции ЭК, находящихся в схожих "весовых" и возрастных категориях, едва ли реализуем.

11. В ноябре имели место две M&A-сделки:

- Американская компания **MARVELL** [www.marvell.com] объявила о приобретении за \$6 млрд. американской же компании **CAVIUM** [www.cavium.com]. **MARVELL** специализировалась на разработке процессоров для накопителей на магнитных дисках и в последнее время, из-за сужения рынка, вынуждена искать пути диверсификации. Объединение с **CAVIUM** позволяет проникнуть на рынок многоядерных вычислений и сетевых структур, и, возможно, закрепиться в сегменте индустриального IoT.
- Небольшая калифорнийская компания **MCUBE** [www.mcubemems.com], выпускающая сверхминиатюрные инерциальные MEMS-датчики, за \$26 млн. выкупила у компании **ON SEMI** голландского разработчика софта и компонентов для отслеживания 3D-движения, в т.ч. жестов, компанию **XSENS** [www.xsens.com]. В 2000-м году **XSENS** "выделилась" из Университета Твенте, а в 2014 году была куплена компанией **FAIRCHILD** за \$60 млн., и вот спустя два года после приобретения самой **FAIRCHILD** компанией **ON SEMI**, последняя решила избавиться от этого бизнеса. Занятно, что компания **MCUBE** ввела в оборот трансформированную аббревиатуру IoT - IoT (Internet of Moving Things).

ГОСЭЛЕКТРОНИКА:

1. Питерский РНИИ «Электронстандарт» рапортует о создании единой базы данных электронных компонентов отечественного производства, в которую внесена информация о 50 тыс. изделий. Пользователями сервиса на платной основе являются 77 предприятий из сферы госэлектроники. Если учесть, что отечественные производители худо-бедно размещают на своих сайтах информацию об изделиях, концепция питерского сервиса весьма своеобразна. Впрочем, в госсекторе экономить не привыкли...

НОВОСТИ ДИСТРИБЬЮТОРОВ:

1. Компания **МАКРО ГРУПП** стала официальным поставщиком итальянского производителя силовых конденсаторов **KENDEIL**. Компания **ЮЕ ИНТЕРНЕЙШНЛ** стала официальным дистрибьютором корейского производителя ПАВ-фильтров **ITF**. Компания **ARROW ELECTRONICS** получила франшизу от **LEONI** на регион EMEA.

2. Компания **RUTRONIK** получила звание *TOP Distributor* от **DIOTEC**.

3. По итогам 2017 года компания **PANASONIC Industry Europe** провела награждение своих дистрибьюторов по четырем номинациям. **AVNET ABACUS** получил звание *Broadline Дистрибьютор Года*, **SCHUKAT** назван *Service Дистрибьютором Года*, **ANGLIA** стала лучшим *Региональным Дистрибьютором* и **FUTURE** отмечен как лучший *Demand Creating Дистрибьютор*.

4. В ноябре состоялось лишь 2 семинара. С полным списком можно [ознакомиться](#).