

В МИРЕ:

1. За \$58 млн. американская компания **KNOWLES**, лидер в сфере разработки и производства MEMS-микрофонов, приобрела аналогичный бизнес у австрийской компании **AMS**. Сделка включает в себя передачу команды разработчиков в Швейцарии, интеллектуальной собственности и прав на продолжения производства пластин у нескольких *foundry*. Для **AMS** сделка может являться дополнительным источником средств для осуществления покупки компании **OSRAM**.
2. Швейцарский холдинг **DATWYLER** согласился продать свои дистрибьюторские бизнесы **DISTRELEC** и **NEDIS** финансовой компании из Мюнхена **AURELIUS**. Сумма сделки не разглашается, сообщается только, что покупаемые компании генерируют оборот €275 млн., имеют 850 сотрудников и действуют в 15-ти странах. Российским электронщикам хорошо известна компания **DISTRELEC**, купившая в 2008 году шведского каталожного дистрибьютора **ELFA**. **NEDIS** же был более известен в 90-е годы ремонтникам, как крупнейший европейский каталожный поставщик запасных частей к бытовой электронной аппаратуре. В настоящее время компания переформатирована на поставку различных гаджетов бытового назначения, в т.ч. и под собственным брендом. Как сложится судьба этих брендов - покажет время.
3. Аналитическая компания **IC INSIGHTS** утверждает, что рекордный прирост мощностей по выпуску ИС придется на 2021 год - будет выпущено на 20,8 млн. эквивалентных 200мм пластин с интегральными схемами больше, чем в предыдущем году. Что заметно больше рекордного прироста 2007 года - 18,8 млн. эквивалентных 200мм пластин. Текущая ситуация объясняется тем фактом, что на волне дефицита памяти (*flash* и *DRAM*), многие компании начали в 2017-2018 гг. активное расширение своих *FAB*'ов. И хотя в 2019 году эти процессы были "приторможены" (загруженность мощностей снизилась до 86%, по сравнению с 94% в 2018 году), в целом процесс увеличения производственных мощностей нарастает. И, в значительной мере, это относится к китайским *foundry* - из 10-ти 300мм *FAB*'ов, которые будут запущены в 2020 году, две придутся на Китай!
4. По всей видимости новый владелец компании **OSRAM** определился. Компания **AMS** сообщила о достижении со второй попытки порога в 55%, принадлежащих ей акций **OSRAM**. Вместе с тем, в надежде еще увеличить долю своего владения, компания продлевает период своего предложения к акционерам **OSRAM** до Рождества. Окончательный результат будет опубликован 2 января 2020 года. Сделка, безусловно потребует одобрения регуляторами, что затянет ее реализацию до середины 2020 года. В целом же, процесс интеграции может занять еще 2 года. Акционеры **OSRAM**, похоже признали, что в ситуации, когда продажи в последнем финансовом году упали на 13% до €3,5 млрд., приход нового собственника может стать достойным выходом.
5. На фоне пессимистичных оценок "полупроводниковых" итогов года, компания **IC INSIGHTS** решила добавить оптимизма и уверяет, что в 2020 году многое поправится. В частности, продажи *NAND Flash* вырастут на 19% (после 27% спада в 2019), продажи *DRAM* тоже вырастут на 12% (в 2019 упали на 37%). Двухзначный рост, кроме того, продемонстрируют сегменты Специализированных Цифровых ИС Автомобильного Назначения, Драйверы Дисплеев и Встраиваемые МП. Утверждается, что и многие другие сегменты покажут небольшой, но рост, относительно уровня 2019 года.
6. Занятные трансформации происходят порой в индустрии ЭК. Образованная в 1997 году австралийская компания **CAP-XX** является признанным лидером в разработке и производстве суперконденсаторов повышенной плотности энергии. В 2008 году компания продала лицензию на производство суперконденсаторов японской компании **MURATA** и та, построив производственную

линию в 2013 году, успешно производила семейства *DMF*, *DMT* и *DMH* все эти годы. Однако, в 2018 году **MURATA** решила сфокусироваться на многослойных керамических конденсаторах и литиевых батареях, а бизнес суперконденсаторов предложила выкупить **CAP-XX**. Те согласились и, в ближайшие полгода перевезут оборудование из Японии в Австралию, а в 3-м квартале 2020 года запустят собственное производство "муратовских" серий. **MURATA** же, в свою очередь, на переходный период создала достаточных складской запас - потребители ничего и не заметят.

7. В декабре имели место две M&A-сделки:

- Многопрофильная американская корпорация **STANDEX** www.standex.com за \$48 млн. приобретает производителя заказных магнитных компонентов (трансформаторы, индуктивность и т.п.), компанию **TOROTEL** www.torotelproducts.com из шт. Канзас. **TOROTEL** была образована в 1956 году и ее 174 сотрудника на 3-х заводах, в наши дни, выпускают продукцию на \$24 млн. Основными потребителями ее высоконадежных магнитных компонентов являются оборонные и аэрокосмические заказчики.
- Известный американский производитель пассива, компания **GOWANDA COMPONENTS GROUP** www.gowandacomponentsgroup.com приобретает производителя RLC-компонентов из шт. Нью-Гемпшир, компанию **RCD COMPONENTS** www.rcdcomponents.com. Обе компании сильны на рынке пассива для аэрокосмоса и обороны, но **RCD COMPONENTS**, кроме того, является участником программы качества *Absolute Zero Defect (ABZED™)*. А для **GCG** это 9-ая покупка конкурента за последние семь лет. Своим, довольно необычным, названием компания-покупатель обязана городку на западе шт. Нью-Йорк, в котором и расположена. А тот в свою очередь индейцам племени Сенека (группа Ирокезов), на языке которых эта местность значилась, как "долина между горами".

ГОСЭЛЕКТРОНИКА:

1. Креативность представителей госэлектроники в создании «оригинальных» терминов неистребима. Одно из предприятий холдинга «Росэлектроника» анонсировало **SECURE DIODE** (или ДАТА ДИОД) – аппаратно-программный комплекс, не имеющий ничего общего с полупроводниковым «однофамильцем». Хотя это устройство в 1U форм-факторе 19" и обладает, по утверждению разработчиков, способностью передавать данные только в одном направлении. Что должно пригодиться при подключении защищенных сегментов сети к общедоступным. И в более общем плане – для «выпрямления» отклонений от генеральной линии. ☺

НОВОСТИ ДИСТРИБЬЮТОРОВ:

1. Компания **ПРОСОФТ** заключила дистрибьюторское соглашение с известным производителем разъемов **SMITHS INTERCONNECT**. Компания **ЭФО** стала дистрибьютором китайского *fabless*-производителя SPI NOR Flash, компании **ZBIT SEMICONDUCTOR**.
2. Компания **ЧИП и ДИП** открыла магазин в Гомеле (Беларусь).
3. Компания **ТОЧКА ОПОРЫ** запустила интернет-магазин.
4. Интересное интервью руководителей компании СКАНТИ, опубликованное в журнале ЭК 11/19, можно [почитать](#).
5. В декабре состоялось 3 семинара. Но тот факт, что число семинаров, проведенных дистрибьюторами, в 2019 году выросло до 51 (+38%) не поддается логическому объяснению. Удивительно и только. Хочу напомнить, что речь идет о семинарах продолжительностью не менее 3-х часов - краткие презентации на выставках и вебинары не учитываются. ([весь список](#)):
 - Первое место у глобального disti **ARROW** - 5 семинаров
 - Второе место разделили **AVNET SILICA**, **МАКРО ГРУПП**, **МИЛАНДР** и **ЭЛТЕХ** - по 4 семинара
 - Третье место у компании **ТЕСОН** - 3 семинара

- По 2-а семинара на счету **ГАММА Выборг, ИНЛАЙН ГРУП, SD SOLUTIONS, СКАНТИ и ЭФО.**

По вендорам ситуация следующая:

- Первое место **ANALOG DEVICES** - 6 семинаров
- Второе место у **XILINX** - 5 семинаров
- Третье место у **INTEL FPGA** - 4 семинара
- По 2 семинара на счету **NXP, LATTICE** и **WURTH**

В Москве прошло 19 семинаров, в Питере - 9, в Новосибирске - 7, в Омске и Ростове-на-Дону - по 3, в Киеве и Минске - по 2 и по 1 семинару еще в десятке городов. Число выставок электронной тематики в 2019 году не претерпело заметных изменений, за исключением "переезда" СИРЕХРО на осень. См. [\(весь список\)](#).