

В МИРЕ:

1. Слова о смене парадигмы в дистрибуции ЭК стали уже привычными. Но всегда полезно познакомиться с фактами. Вот, к примеру, компания **MOUSER**, заключила глобальное соглашение с **KEYSIGHT TECHNOLOGIES** о поставке измерительных приборов последней, включая осциллографы, генераторы, лабораторные блоки питания и мультиметры. Кстати, **MOUSER** описывает теперь свой бизнес аббревиатурой NPI (*New Product Introduction*), пришедшей на смену термину Demand Creation.
2. Будучи частной компанией, дистрибьютор **DIGI-KEY** не публикует свою финансовую отчетность (например, в виде Form 10K), но некоторые показатели бывают доступны из интервью руководителей. Так по оценке СОО компании, Дэйва Дохерти [*Dave Doherty*] в 2017 году будет продемонстрирован рост на 25% и достигнут глобальный уровень продаж в \$2,3 млрд. Еще более впечатляет рост европейских продаж компании +38% в 2017 году до \$427 млн. Компания "пришла" в Европу в 2003 году, начав с Англии, и в настоящее время осуществляет поставки в большинство европейских стран, делая особый упор на Восточную Европу - в 2017 году на сайте **DIGI-KEY** появилась возможность оплаты заказов в пяти локальных валютах: Польши, Венгрии, Чехии, Румынии и Швейцарии.
3. Крупнейшие потребители ЭК, такие как **APPLE**, способны оказывать драматическое воздействие даже на вполне солидных производителей ЭК. Появившиеся в начале года слухи о планируемом **APPLE** собственном производстве ИС, вызвало определенную панику у традиционных поставщиков компании. А когда компания **DIALOG** в начале декабря подтвердила возможность прекращения использования своих микросхем управления питанием в продукции **APPLE**, стоимость ее акций по итогам года упала вдвое - с \$50 до \$25. Этим тут же воспользовалась китайская государственно-частная компания **TSINGHUA UNIGROUP**. Купив подешевевшие акции **DIALOG SEMICONDUCTOR**, компания **TSINGHUA UNIGROUP** стала ее крупнейшим акционером с долей 8,15% акций, имеющих право голоса. Похожая история, и тоже с участием **APPLE** имела место в [сентябре](#), когда часть компании **IMAGINATION** была продана китайскому инвестфонду, после отказа **APPLE** использовать графические IP-ядра **IMAGINATION** в своей продукции..
4. В декабре состоялись две M&A-сделки:
 - Американская компания **SILICON LABS** решила расширить свою компетенцию в нише IoT и за \$282 млн. приобрела известного разработчика *smart-home*-решений, компанию **SIGMA DESIGNS**, которая известна как разработчик SoC для *Set-Top Box* и *Smart TV*, но в последние годы активно действует на рынке *wireless*-компонентов для "умного дома", продвигая популярный стандарт *Z-Wave (ITU standard G.9959)*. Этот открытый стандарт считается весьма перспективным для IoT-приложений и его уже используют более чем 600 компаний, выпустившие более 2100 устройств на его основе.
 - Ведущий европейский производитель пассивных и элмех ЭК, компания **WURTH ELEKTRONIK EISOS**, купив в прошлом году производителя *M2M*-модулей, компанию **AMBER WIRELESS**, решила продолжить развитие в нише время-частотных компонентов и приобрела английского производителя кварцевых резонаторов и генераторов, компанию **IQD FREQUENCY PRODUCTS**. Основанная в 1973 году **IQD**, за свою историю входила в состав разных компаний, но в 2008 году была выкуплена менеджментом и вот теперь, снова становится частью крупного европейского холдинга. В номенклатурном портфеле компании большой выбор как стандартных кварцевых резонаторов и генераторов, так и специализированные VCXO, TCXO,

и ОСХО. Локальными дистрибьюторами IQD в России являются компании **МАКРО ГРУПП** и **МАКРО ТИМ**.

ГОСЭЛЕКТРОНИКА:

1. Зеленоградский **АНГСТРЕМ**, впервые в России, начал производство ИС в пластиковых smd-корпусах для использования в аппаратуре спецназначения. Многолетнее сопротивление военных, отвергавших такую альтернативу металлокерамике, похоже, сломлено. Пока в корпусах sop будет выпускаться стандартная логика на military-температурный диапазон -60°C ... +125°C, но обещан и перевод в пластик других семейств. В перспективе обещаны и корпуса qfn.

Кстати, с декабря у АО **АНГСТРЕМ** новый генеральный директор, правда, с приставкой ИО. Сергей Воронцов с 2010 года занимал должность директора по безопасности компании, а в 2004 году получил диплом Академии ФСБ РФ - флагман отечественной электроники в надежных руках.

НОВОСТИ ДИСТРИБЬЮТОРОВ:

1. Компания **ЮЕ ИНТЕРНЕЙШНЛ** подписала дистрибьюторское соглашение с производителем сферических РЧ антенн, компанией **MATSING**. Компания **RUTRONIK** стала глобальным дистрибьютором **FISCHER ELEKTRONIK**.

2. Компания **СИММЕТРОН** провела долгожданный редизайн своего сайта.

3. Компания **ЧИП и ДИП** сообщает о 100 тыс. подписчиков у своего *YouTube*-канала.

4. Компания **VD MAIS** стала первым украинским дистрибьютором, прошедшим аудит на соответствие новейшему международному стандарту для автомобильной промышленности - **IATF 16949:2016**.

5. Компания **INFINEON** присвоила глобальному дистрибьютору **ARROW** звание *EMEA Disti of the Year with Highest Revenue Growth*. А **DIGI-KEY** просто получил звание *Global Disti of 2017* от компании **HARWIN**.

6. Компания **ЭФО** запустила подсайт, посвященный компонентам промавтоматики – *efomation.ru*.

7. В декабре состоялось лишь 2 семинара. С полным списком можно [ознакомиться](#).

В целом, по итогам года, число семинаров, проводимых дистрибьюторами, продолжает сокращаться - в 2017 году их было всего 47.

- Лидер не изменился - **ТЕСОН** - 5 семинаров
- На втором месте **ЭФО** - 4 семинара
- По 3 семинара провели **ГАММА-СПБ**, **МАКРО ГРУПП** и **PT ELECTRONICS**
- По 2 семинара на счету **AVNET**, **ГАММА Выборг**, **ПРОЧИП** и **СИММЕТРОН**

По вендорам, относительно прошлого года, мало что поменялось:

- Первое место **MICROCHIP** - 6 семинаров
- Второе место у **ADI** - 5 семинаров
- Третье место у **WURTH** - 3 семинара
- По 2 семинара на счету **STM** и **XILINX**

В Москве прошло 18 семинаров, в Питере - 9, в Новосибирске - 4, в Екатеринбурге и Ростове-на-Дону - по 3, в Казани, Н.Новгороде и Ростове-на-Дону - по 2.