

В МИРЕ:

1. Объявлено, что с 1 октября президентом **AVNET ELECTRONICS MARKETING (EMEA)** станет Патрик Заммит (*Patrick Zammit*). Он сменил на этом посту Алекса Хартстанга (*Alex Hartstang*), проработавшего в отрасли почти 30 лет. Начинал он в **TEXAS INSTRUMENTS** и **MOTOROLA**, с 1998 был президентом и CEO **EBV Elektronik** и успешно интегрировался в **AVNET** после покупки последней компании **EBV** в 2001 году. Патрик Заммит начал карьеру в **AVNET** в 1993 году и в настоящее время является президентом **EBV Elektronik**, крупнейшего подразделения **AVNET ELECTRONICS MARKETING (EMEA)**. Общий объем продаж **AVNET ELECTRONICS MARKETING (EMEA)** в 2005 году составил \$3,25 млрд., что составляет примерно треть мировых оборотов **AVNET**.
2. Рост полупроводникового рынка Китая существенно замедлился в 2005 году. По данным агентства **iSuppli** в прошлом году рост составил всего 12,8% против 34,9% в 2004. Лидирующее положение на рынке объемом \$37 млрд. занимает компания **INTEL** с объемом продаж \$5,77 млрд. Следом идут **TEXAS INSTRUMENTS** и **STM** с объемом продаж \$2,27 и \$1,79 млрд. соответственно.
3. Продолжающийся скандал с расследованием сверхдоходов топ-менеджеров ряда производителей ИС в США, похоже может захватить всю экономику. По данным Института Экономической Политики (EPI) средний заработок руководителей американских компаний в наши дни в **262** раза превышает средний заработок простых рабочих. Таким образом, руководитель компании может в день зарабатывать столько, сколько рабочий зарабатывает за год (260 рабочих дней). В 1965 году этот коэффициент равнялся 24, в 1978 - 35, а в 1989 - 71. К 2000 году коэффициент достиг 300, однако затем понизился до 143 в 2002 году. В прошлом году он почти приблизился к максимуму. В абсолютных цифрах это означает, что годовой заработок среднего CEO равен \$10,982 млн., при зарплате среднего рабочего \$41,861 тыс.
4. По данным аналитической компании **IC Insights** расходы полупроводниковых компаний на разработки и исследования (*R&D*) в 2005 году возросли почти на 10% относительно уровня 2004 года и достигли \$30 млрд. В среднем за первую пятилетку нового века рост составлял 9%. Лидером и здесь является компания **INTEL**, которая за 5 лет (с 2001 по 2005 г.г.) потратила на *R&D* \$22.1 млрд., что в среднем составляло 14% от суммарных продаж. Следом идут **SAMSUNG** - \$12 млрд. и 20%, **TI** - \$9 млрд. и 17%, **STM** - \$6,4 млрд. и 17%, **INFINEON** - \$6,3 млрд. и 19%, **FREESCALE** - \$5,2 млрд. и 20%. Среди *fabless*-компаний лидируют: **QUALCOMM** - \$3,1 млрд. и 15%, **BROADCOM** - \$2,4 млрд. и 28%, **NVIDIA** - \$1,23млрд. и 14%, **XILINX** - \$1,3 млрд. и 19%, **MARVELL** - \$1 млрд. и 23%, Меньше всех на *R&D* тратят *foundry*-компании: **TSMC** - \$1,8 млрд. и 6%, **UMC** - \$1,1 млрд. и 9%, **CHARTERED** - \$539 млн. и 14%, **SMIC** - \$236 млн. и 9%.
5. Завершена подготовка и начата рассылка очередного (16го по счету) **Отчета EuroPartners** по мировой дистрибуции ЭК. В приложении вы найдете буклет в pdf-

формате, описывающий Отчет 2006 года и порядок его приобретения. Цена российской главы Отчета выросла, что можно считать свидетельством повышения интереса к российской электронике. Отчет (как мировой, так и российский раздел) можно заказать, переслав мне заполненную последнюю страницу буклета. После этого вы получите инвойс из Англии и по его оплате - бандероль FedEx'ом. Можно заказать отчет через сайт -> <http://www.europartners.eu.com/reports/OrderDistriReport2006.htm> . Большая просьба, на забудьте ввести в последне "окошко" **Recommended Purchaser** код **DR06GK** (это важно, если вы ранее не покупали Отчет). С готовностью отвечу на любые вопросы касательно Отчета и его приобретения.

В СТРАНЕ:

1. Компания **MATSUSHITA** объявила о планах по началу производства LCD-телевизоров в России. На субконтрактном производстве в Калининграде с сентября 2006 по апрель 2007 будет собрано 50 тыс. телевизоров. В последующие годы производство достигнет 250 тыс. штук. Ключевые компоненты, включая LCD-панели, будут ввозиться в Россию извне.
2. Российский производитель электроники компания **СИТРОНИКС** заключила соглашение о приобретении у **STM** технологии производства ИС с нормами 0,18 мкм. **СИТРОНИКС** владеет зеленоградским заводом **МИКРОН**, на котором планирует запустить производство чипов для смарт-карт. Прогнозируемая для России потребность в таких картах составляет 100 млн. в год.

НОВОСТИ ДИСТРИБЬЮТОРОВ:

1. Компания **БУРЫЙ МЕДВЕДЬ** объявила о вводе в эксплуатацию нового склада объемом 10 тыс. куб.метров.
2. Петербургская Электронная Компания провела в июле сразу два семинара (в Н.Тагиле и Москве) по теме "Высоконадежные электронные компоненты для военного применения". Рынок военной электроники ожил !?
3. Компания **ЧИП и ДИП** провела редизайн своего сайта. Редизайну подвергся и сайт **ЧИП ИНДУСТИИ**.
4. Компания **ЭЛТЕХ** добавила в LineCard производителя wireless-решений компанию **WAVECOM**. **ПЛАТАН** объявил о начале поставок продукции **ERSA**, **ELME** и **BERNSTAINE**.